

Vlaams Wealth Management bedrijf prijkt op eminente internationale ranking

Al voor het tweede jaar op rij siert het Vlaamse bedrijf Truncus de vermaarde lijst van Chambers & Partners. Dat bevestigt vooral hoe duurzame betrokkenheid het verschil maakt. Managing partners Pieter Van Neste en Stefaan Vanden Berghe verklaren dit succes.



Pieter Van Neste

Managing partner
Truncus



Stefaan Vanden Berghe

Managing partner
Truncus

Niet zomaar een lijst

Van Neste: "Om het belang van deze ranking te kaderen, schets ik graag even wie deze lijst heeft opgesteld: Chambers & Partners is een gerenommeerde internationale speler die al bijna dertig jaar een ranking maakt van de 'leading law firms' wereldwijd. Ze zijn dé referentie voor wie op zoek is naar juridische ondersteuning, zeker in een internationaal kader. Enkele jaren geleden zijn ze gestart met een gelijkaardige kwaliteitsvolle ranking van bedrijven die zich gespecialiseerd hebben in Wealth Management. Zo'n tweehonderd onderzoekers bevragen klanten en marktcommentatoren en nemen interviews af. De lijst is dus louter op basis van uiterst geloofwaardige referenties opgesteld - je kan zo'n plek niet afkopen. Het zijn als het ware de Michelinsterren van de Wealth Management sector. Over zo'n ranking is bovendien geen discussie mogelijk."

Voelbare impact

Van Neste: "We zijn ons er wat in gaan verdiepen en hebben de mensen van Chambers & Partners gebeld. Zo vernamen we dat het ging over interviews met grote Belgische advocatenkantoren, waarbij we meermaals als betrouwbare Wealth Management partner naar voren kwamen. We waren ook de enige in België, en daar waren we toch wel fier op. Dit jaar staan we alweer als eerste en enige Belgische onderneming vermeld. Twee andere Belgische bureaus werden vermeld in een andere categorie, namelijk die van Private Bankers."

Vanden Berghe: "We zien dit vooral als een kwaliteitslabel. Professionals uit het segment van de meer vermogende families tonen blijkbaar hun waardering voor Truncus. De impact is merkbaar. We merken dat we klanten aantrekken uit soms onverwachte hoeken, telkens goed voor waardevolle leads waaruit bestendige relaties kunnen ontstaan. Vooreerst heeft het te maken met onze grote focus wanneer het gaat om het ondersteunen en uitbouwen van het vermogen van onze klanten. We zijn in Vlaan-

deren de speler met het langste trackrecord en bedienen het grootste aantal families, wat natuurlijk voor kruisbestuiving zorgt. Een andere belangrijke troef is onze sterke betrokkenheid. We geven alleen advies waar we 100% achter staan en oprecht in geloven. Als managing partners doen we ook effectief dezelfde investeringen: dat oogst enorm veel appreciatie en vertrouwen. Onze core business omvat alles rond Family Office, met andere woorden het volledige ondersteuningsaanbod dat van toepassing is op een privévermogen. We hebben ook enkele vzw's en stichtingen in onze portefeuille, maar het grootste deel blijft privécliënteel."

Een belangrijke troef is onze sterke betrokkenheid. We geven alleen advies waar we 100% achter staan en oprecht in geloven.

Fiduciaire verantwoordelijkheid als fundament

Van Neste: "Mede door een bepaalde doelgroep twintig jaar lang te bedienen, hebben we een specifieke expertise opgebouwd. Die kunnen we integreren in een begeleidings-totaalpakket: administratie, fiscaliteit, vermogensbeheer, enz. De rode draad daarbij is

fiduciaire verantwoordelijkheid. Als partner/adviseur moet je meedenken en verantwoordelijkheid opnemen die verder gaat dan de waan van de dag. Dat is volgens ons de laatste jaren wat verloren gegaan in deze sector. Achteraf is het niet onlogisch dat we hiermee op de radar zijn verschenen van Chambers & Partners. Als toonaangevende Family Office komt Truncus wel vaker met vermogens in aanraking die begeleid worden door grote Belgische advocatenkantoren. Onze oprechte betrokken aanpak valt op. Dat zegt wellicht iets over onze collega's, maar het is vooral een zeer goede zaak voor ons."

Vermogensbeheer: een logische stap

Van Neste: "Onze expertise en focus op fiduciaire verantwoordelijkheid willen we nu meenemen in onze ambities rond vermogensbeheer. Er is nog een grote markt voor puur vermogensbeheer waarin we dezelfde betrokkenheid nastreven als degene die Truncus hanteert bij de Family Office activiteiten. Wij willen de klant ook over vijf of twintig jaar nog recht in de ogen kunnen kijken. Onze relatiemanagers blijven naast de klant staan, *for better and for worse*. Ondertussen doen we zo'n vijf jaar ook aan vermogensbeheer vanuit exact dezelfde visie."

Vanden Berghe: "In de voorbije twintig jaar hebben we gezien wat werkt en wat niet. We bieden klanten nu een patrimoniaal fonds en een aandelenfonds aan binnen eenzelfde succesvolle investeringsstrategie. Het eerste is een gezonde mix van andere fondsen, geselecteerd vanuit onze expertise. Het tweede is gericht op de meer dynamische beleggers, waarbij analyse en investeringsbeslissingen door ons eigen Asset Management worden uitgevoerd. Voorkeursbehandelingen op basis van de grootte van het vermogen komen in deze branche vaak voor, maar zijn aan ons niet besteed. Ook de instapdrempel houden we bewust laag. Het gaat in de eerste plaats om het opbouwen van duurzame en vooral betrouwbare partnerschappen. Dát is waar Truncus nu ook internationaal voor erkend wordt."

Voor meer informatie surf naar truncus.eu


TRUNCUS
Vermogensbeheer

RANKED IN
Chambers
HNW
2019
Leading Firm